

CAPACITACIONES



Tecnicatura universitaria en seguros

Presentación:

- La **Tecnicatura universitaria en seguros** propone dotar a la actividad de profesionales debidamente formados en aspectos jurídicos, técnicos y económicos que permitan desarrollar herramientas para el desarrollo de la actividad aseguradora.

El negocio asegurador es a nivel mundial, una actividad con enorme trascendencia en la economía. En nuestro país, la industria aseguradora posee una larga trayectoria que se inicia a principios del siglo XIX y ocupa en nuestros días un papel central en la economía nacional, con un potencial no debidamente explotado en la actualidad.

Las evidencias demuestran que **el seguro es el sistema de protección económico más adecuado** ante riesgos imprevistos, tanto para individuos como para empresas. Como indicador, baste citar su creciente utilización por todas las comunidades y ámbitos productivos.



Modalidad:
A distancia



Duración:
5 cuatrimestres

Objetivos

- Abordar de modo integral todos los campos referidos al negocio asegurador.
- Seleccionar y aplicar técnicas y procedimientos de planeamiento, gestión y control de la actividad aseguradora, a partir del análisis y la evaluación de las distintas etapas de la comercialización y administración del seguro.
- Promover la aplicación de las mejores prácticas en el ámbito del seguro, cubriendo los postulados referidos a la RSE.
- Centrarse en una visión virtuosa de la actividad, teniendo en cuenta no sólo el aporte económico sino también la importancia y vinculación del seguro con el ahorro y la previsión, esenciales en la economía social de cualquier país.
- Cubrir los campos referidos a las modalidades contractuales más actuales del mercado asegurador.
- Adquirir los conocimientos técnicos esenciales en la aplicación de las nuevas tecnologías en la industria.

Perfil del graduado

El Técnico Universitario en Seguros con los siguientes será un profesional que contará con:

- **Conocimiento sólido e integral** de los distintos aspectos que constituyen su campo de trabajo.
- **Capacidad para interpretar y analizar el contexto socio-económico, político y jurídico** en el que se desenvuelve la actividad aseguradora, así como las funciones e incumbencias de los organismos que regulan esta actividad.
- **Capacidad para administrar y organizar su área de trabajo.**
- **Autonomía, juicio crítico y compromiso ético.**
- **Actitud de actualización permanente** sobre todas las áreas que hacen a su profesión.
- **Dominio de las especificidades técnicas** de los diversos seguros de los procesos requeridos normativamente y de las características de la atención de los usuarios.

Alcance del título

El título de Técnico Universitario en Seguros tendrá los siguientes alcances:

- Participar en la **planificación y supervisión de estrategias empresariales** referidas al desarrollo y la expansión de coberturas asegurativas.
- **Asesorar a las empresas y particulares** en lo referente a técnicas, métodos y políticas propias del mercado asegurador.
- Realizar los distintos procesos correspondientes a la **atención del usuario** –empresas y particulares– desde la identificación de las necesidades, la confección de la propuesta aseguradora hasta el seguimiento continuo.
- Seleccionar y aplicar técnicas y **procedimientos de planeamiento, gestión y control de la actividad aseguradora**, a partir del análisis y la evaluación de las distintas etapas de la comercialización y administración del seguro.
- Participar en la **planificación e implementación de proyectos** determinados y específicos de gestión integral en los principales rubros del sector.

Condiciones de ingreso

1. Tener estudios de nivel medio reconocidos por el Ministerio de Educación Ciencia y Tecnología, presentar la documentación requerida y cumplir con los cursos de ambientación universitaria y actividades de orientación.
2. Los postulantes a ingresar, enmarcados en la Ley 24.521, Art. 7 (mayores de 25 años sin título secundario habilitante), deberán elevar las constancias de estudios cursados y los antecedentes laborales o de cualquier otro orden, para su estudio, evaluación y posterior examen de nivelación, según las reglamentaciones vigentes.

Requisitos de graduación

Para obtener el título de Técnico Universitario en Seguros, el alumno deberá aprobar todas las actividades curriculares previstas en el plan de estudios y presentar un Trabajo Integrador.

Metodología de enseñanza

Las asignaturas se desarrollarán bajo la modalidad teórico-práctica. Para ello, se prevé la utilización de distintas estrategias didácticas que propicien la participación activa y la capacidad crítica de los estudiantes en el proceso de aprendizaje:

- Desarrollo de clases expositivas dialogadas. A partir de la presentación por parte del docente de los principales lineamientos teóricos se busca generar mecanismos para la apropiación de los contenidos por parte de los estudiantes, propiciando recorridos de lectura compartidos, favoreciendo instancias de intercambio para el abordaje de la bibliografía y la jurisprudencia y su discusión.
- Utilización de estrategias para la articulación de la formación teórica con la formación práctica para el desarrollo de conocimientos, metodologías y competencias específicas para la práctica profesional, como ser:



Estudio de casos:

Presentación de casos en diferentes campos de la actividad, como estrategia de enseñanza en la que los estudiantes aprenden sobre la base de experiencias y situaciones concretas del ejercicio profesional en el área. Este método se basa en la participación activa y en procesos colaborativos de discusión y resolución de la situación reflejada en el caso.



Resolución de situaciones problemáticas:

Como proceso de apropiación del conocimiento a partir del desarrollo de la capacidad para solucionar situaciones problemáticas complejas y específicas de la profesión, en las que los estudiantes se impliquen activa y participativamente, en el diseño de estrategias de resolución de manera grupal, que impliquen la puesta en práctica de metodologías profesionales y científicas propias del campo de intervención.



Ejercicios de simulación:

Para la puesta en práctica de diferentes roles vinculados al desempeño profesional, con el propósito de desarrollar destrezas y habilidades discursivas.



Trabajos prácticos:

Informes escritos y monografías que contemplan una secuencia de actividades de análisis y reelaboración conceptual.

Estas metodologías no sólo permiten el aprendizaje y promueven un espíritu crítico y creativo, sino que también brindan a los profesores material de evaluación en proceso y final, reforzando la apropiación de contenidos por parte de los estudiantes y ejercitando competencias específicas.

Plan de estudios

El plan de estudios está organizado en **tres grandes áreas**, se completa en:

5

Cuatrimestres

2

Años y medio

1690

Horas

Plan de estudios:

Módulo 1

Incorpora materias que hacen a la formación teórica de base para desarrollar herramientas analíticas que permitan luego abordar el campo de inserción profesional.

- Derecho Privado I
- Matemática Aplicada
- Derecho Privado II
- Contabilidad Aplicada
- Estadística Aplicada
- Ética Profesional
- Autoliderazgo, comunicación y marca personal.

Módulo 2

Agrupar las materias que desarrollan contenidos vinculados al propio campo profesional.

- Introducción al Seguro
- Organización Empresarial de la actividad aseguradora.
- Legislación y jurisprudencia.
- Sistemas de datos y aplicaciones.

Módulo 3

Esta área contiene las materias vinculadas a desarrollar los conocimientos y competencias necesarias para una adecuada intervención profesional.

- Reaseguros I
- Riesgos patrimoniales y vida
- Técnicas Especiales: Responsabilidad Civil
- Técnicas Especiales: Automotores
- Técnicas Especiales: Incendio/Robo
- Análisis actuarial y Financiero
- Técnicas Especiales: Seguros de Personas
- Técnicas Especiales: Seguro Técnico, caución, TRO
- Producción de Seguros
- Técnicas Especiales: Transporte, Cascos y aeronavegación.
- Reaseguros II
- Técnicas Especiales: Riesgos varios: Agrícolas, Ciber riesgos, Cristales
- Técnicas Especiales: Riesgos del Trabajo. ART
- Comercialización. Técnica de ventas
- Investigación de mercado

CAPACITACIONES



Asociación Argentina
de Productores
Asesores de Seguros

 @AAPASArg

 @_aapas

 @AAPASargentina

 @AAPASArg